№ 18 (205)
15/10/2019

ТМС ГРУПП
Корпоративная газета
для работника компании и его семьи
ВЫХОДИТ С СЕНТЯБРЯ 2009 ГОДА

НАВИГАТОР

Новости компании

ПРАЗДНИК ПРОФСОЮЗА

21 сентября в столице нефтяного региона Татарстана в Альметьевске с размахом отметили День профсоюзов Республики Татарстан. Организатором мероприятия традиционно выступил профсоюзный комитет ПАО «Татнефть».

Всё основное действо развернулось на площади ДК «Нефтьче». Праздник профсоюзов стартовал студенческим легкоатлетическим кроссом. Следом велосипедисты и байкеры под оглушительное сопровождение проехались по центральным улицам города и проследовали до площади ДК «Нефтьче».

Многочисленных гостей, прибывших со всего юго-восточного региона Татарстана – членов профсоюзов и ветеранов труда, руководителей компании «Татнефть», нефтесервисного Холдинга «ТАГРАС», Альметьевск встречал весело и приветливо.

Также на площади прошли презентации по направлениям деятельности межрегиональной профсоюзной организации ПАО «Татнефть» и первичных профорганизаций, входящих в ее структуру. Большая часть экспозиции была отведена вопросам промышленной безопасности и охраны труда. Собственные разработки представила компания «ТМС групп» на примере ООО «НКТ-Сервис». В ходе презентации председателю профсоюзного комитета ПАО «Татнефть» Гумару Яруллину рассказали о системе красных ярлыков и электронном паспорте работника. Гумар Каримович высоко оценил применяемые методы работы компании в области охраны труда.

Продолжение на стр. 5

Главное

Возражения и возможности

В начале октября в конференц-зале УК «ТМС групп» прошёл трёхдневный тренинг «Эффективная отработка возражений» для специалистов по маркетингу УК ООО «ТМС групп». Наш корреспондент побывал на обучающем курсе маркетологов и узнал о секретах эффективных коммуникаций.

Сегодня клиент хочет видеть в каждом продавце опытного специалиста. Чаще всего, возражая и задавая вопросы, покупатель желает убедиться в правильности своего выбора и развеять последние сомнения относительно качества, стоимости и конкурентных преимуществ продукта. Именно поэтому работа с возражениями – одна из основных задач менеджера. Если продавец анализирует причины возражений и вносит корректировки в работу, то как правило, он успешен. Но большинство менеджеров воспринимает возражения не как обратную связь и работу над собственными ошибками, а как

Продолжение на стр. 3

Цифра

МАРКЕТИНГ РЕАЛИЗУЕТСЯ

25-Ю

СПЕЦИАЛИСТАМИ КОМПАНИИ

Главное

Анвар ЯРУЛЛИН,
директор УК «ТМС групп»

Маркетинг - серьезный и мощный инструмент развития бизнеса. От умения маркетинговых служб собрать стабильный портфель сторонних заказов сегодня во многом зависит загруженность производств создание новой продукции и технологий, и, значит, благополучие предприятий и их коллективов.

Читайте на стр. 7

Вектор развития

ГЕРМЕТИЗАТОР «ТМС ГРУПП»: ЧЕМ ХОРОШ НОВЫЙ ПРОДУКТ КОМПАНИИ?

Читайте на стр. 4

таграс

Нефтяные новости

«РОСНЕФТЬ» РАЗРАБОТАЛА ИННОВАЦИОННУЮ ТЕХНОЛОГИЮ ПРОИЗВОДСТВА СИНТЕТИЧЕСКИХ СУЛЬФОНАТОВ КАЛЬЦИЯ

Применение синтетических сульфонатов в качестве моющих присадок к современным смазочным маслам позволит компании выпускать моторные масла в соответствии с более жесткими требованиями международных стандартов SAE и API, а также снизить импортозависимость «Роснефти» от зарубежных поставок пакетов присадок и расширить внутренний рынок сбыта масел. Разработанная технология базируется на отечественном сырье, требует минимального аппаратурного дооснащения и может быть реализована на технологическом оборудовании Новокуйбышевского завода масел и присадок.

Интернет-портал EnergyLand.info

BHGE И C3.AI ОБЪЯВЛЯЮТ О ЗАПУСКЕ BHC3 RELIABILITY™ — ПЕРВОГО ПРИЛОЖЕНИЯ НА БАЗЕ ТЕХНОЛОГИЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА (ИИ), РАЗРАБОТАННОГО СОВМЕСТНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ BAKERHUGHESC3.AI

Приложение заблаговременно предупреждает о возможных простоях технологического оборудования и рисках, связанных с технологическими процессами, способствуя повышению производительности, эффективности и безопасности.

В новом приложении используются прогнозные модели глубокого обучения, технология обработки естественного языка и алгоритмы машинного зрения для непрерывного сбора данных со всех датчиков и систем сбора технологической информации, систем управления предприятием, систем управления ТОиР, а также графических схем трубопроводов и схем размещения контрольно-измерительного оборудования. Анализируя статистическую информацию и данные, получаемые в режиме реального времени, машинно-обучаемые модели BHC3 Reliability™ выявляют аномальные события, способные привести к выходу оборудования из строя и сбоям технологического процесса. Предупреждения, отправляемые приложением, позволяют инженерам предпринимать превентивные меры, направленные на сокращение простоев и предотвращение убытков.

Neftegaz.ru

Новости Холдинга «ТАГРАС»

У ХОЗЯИНА, КОТОРЫЙ ХОРОШО СЧИТАЕТ, НИЧЕГО НЕ ПРОПАДАЕТ

Потребление тепла со стороны потребителя, на первый взгляд, кажется предельно простым. Схематически его можно представить так: приобрел ресурсы - использовал - заплатил.

Неравнодушный подход к общему делу позволил предприятию успешно избежать излишних затрат

Начальный и конечный этапы процесса «приобрел и заплатил» практически пассивны, так как энергоснабжающую организацию мы не выбираем, а цена гигакалории, как правило, указана в договоре теплоснабжения. Остается этап использования энергоносителей, и только на этом этапе потребитель может управлять своим теплопотреблением, получая прямую материальную выгоду от его снижения. Как говорится, у хозяина, который хорошо считает, ничего не пропадает.

Джалильское УТТ содержит парк техники в количестве 365 единиц. Территория базы для обеспечения стоянки и ремонта транспортных средств составляет 10,5 га. Объем отапливаемых зданий и сооружений 126 тыс.м3. Единственным поставщиком тепловой энергии на объекты Джалильского УТТ джалильской промбазы является Азнакаевское предприятие тепловых сетей. Тепловая энергия от котельной АПТС, проходящая транзитом по всей промышленной базе НГДУ, через 5 точек входит в базу Джалильского УТТ.

Затраты по статье «Содержание зданий и сооружений», куда входит тепло, электроэнергия, вода, уборка территории, материалы, составили во второй половине 2017 года и первой половине 2018 года в общей себестоимости УТТ - 21,2 % или 19,3 млн рублей. И это составляет самую большую долю в затратах на содержание зданий и сооружений – 53,1% или 9236 млн рублей. В связи с этим, после тщательного анализа в Джалильском УТТ на промбазе решили смонтировать 4 узла учёта расхода тепловой энергии. Это позволило достигнуть снижения затрат отопления на 20% или на 1 953 млн рублей в год.

Наглядным показателем экономической целесообразности установки узлов учета является и срок окупаемости затрат на их оборудование. При существующем уровне цен на приборы и стоимости комплекса соответствующих работ, а также при современных тарифах на тепловую энергию постановка приборного учета на тепловых пунктах окупилась за 6 месяцев. Бюджет проекта составил 800 тыс. рублей (без НДС). Годовой экономический эффект – 1953 млн рублей.

Алина ФИЛАТОВА,
ведущий инженер-энергетик
МЭС ДУТТ
Ильшат ГИРФАНОВ,
главный энергетик
ООО «УК «Татспецтранспорт»

Новости ПАО «Татнефть»

«ТАТНЕФТЬ» ПОДПИСАЛА СОГЛАШЕНИЕ О НАМЕРЕНИЯХ С РОССИЙСКОЙ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ КОРПОРАЦИЕЙ

Компания «Татнефть» в рамках Международного форума «Российская энергетическая неделя» подписала Соглашение о намерениях с «Объединенной ракетно-космической корпорацией» (АО «ОРКК»).

Подписи под Соглашением о намерениях поставили заместитель генерального директора по ремонту, бурению скважин и повышению нефтеотдачи пластов ПАО «Татнефть» Ринат Шафигуллин и генеральный директор АО «ОРКК» Андрей Жерегеля.

В рамках подписанного документа стороны планируют развивать сотрудничество в вопросах использования компетенций предприятий ракетно-космической промышленности для разработки и производства высокотехнологичного оборудования, применяемого в нефтегазовой отрасли.

Соглашение направлено на взаимодействие в области приоритетных направлений развития нефтегазовой промышлености, реализацию программы диверсификации производства, внедрение отечественных высокотехнологичных разработок в процессы нефтедобычи в рамках отечественной программы импортозамещения и др.

«ТАТНЕФТЬ» ОРГАНИЗУЕТ ХАКАТОН ДЛЯ СТУДЕНТОВ ТЕХНИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ

Компания «Татнефть» в рамках Международного форума «Наука и Инновации» организует хакатон «Бизнес глазами студента».

К участию в форуме по решению реальных производственных кейсов приглашаются студенты 3-4 курсов и магистры технических вузов.

Хакатон пройдет 18 октября на базе летнего оздоровительного лагеря «Юность» компании в г. Альметьевске. Его участникам будут предложены производственные кейсы в соответствии с технологическими вызовами по трем направлениям – «Разведка и добыча», «Нефтегазопереработка», «Шинный комплекс».

По итогам хакатона 7 лучших студентов получат возможность пройти оплачиваемую стажировку в Центре технологического развития компании «Татнефть».

Подать заявку на участие в хакатоне можно по электронной почте BakeevRN@tatneft.ru.

Пресс-служба ПАО «Татнефть»

Возражения и возможности

Начало на стр. 1

трудность. Именно это не даёт развиваться многим в продажах.

«Эффективная отработка возражений» - логичное продолжение образовательного курса «Эффективные продажи», с которым наши сотрудники знакомились ещё полгода назад. Как и в прошлый раз, лектором курса стал российский бизнес-тренер, коуч, генеральный директор тренинговой и консалтинговой компании «БиКонТре» Антон Белобородов. На первом тренинге наши специалисты разбирали все этапы переговоров: знакомство/установление контакта, выявление потребностей клиента, презентация, работу с возражениями, завершение сделки.

Нынешний тренинг предполагал глубокую проработку блока «работа с возражениями», где на прошлом курсе этому вопросу было посвящено не так много времени.

- Если в начале тренинга у участников были определенная неуверенность и страх перед возражениями клиентов. То по итогам этих трех дней участники познакомились не просто с набором конкретных и точечных фраз на каждое возражение, а пришли к пониманию того, что все сомнения клиента типичны и вариант ответов тоже типичен. На вооружении у специалистов есть точечный инструментарий – алгоритм. Приняв это, возражений бояться не стоит, а в хорошем смысле этого слова, нужно их приветствовать, - рассказал **Антон Белобородов.**

Задача курса заключалась в преодолении ментальных и коммуникативных барьеров, осознании истинных причин возражений и их типичности, а также выработке инструментов для достижения эффективных переговоров.

- Эти три дня мы глубоко прорабатывали один из важных этапов продаж – «работа с возражениями». Все мои ожидания относительно тренинга оправдались – я получила всё, что хотела увидеть и услышать, - поделилась **ведущий инженер отдела развития персонала и производственной системы УК «ТМС групп», корпоративный бизнес-тренер, коуч Венера Яруллина.** *- В нашей компании мы ведём работу по корпоративному обучению сотрудников, в том числе тренинги по блокам «продажи» и «переговоры». Поэтому мы будем формировать программу наших тренингов уже с использованием методологии, алгоритмов и упражнений, приобретённых на этом курсе, для дальнейшей апробации на местах и обучения маркетологов.*

Тренинг-программа состояла из нескольких последовательных блоков, где теория закреплялась практикой, а за круглым столом проводился «разбор полетов». Так, на закрытии третьего дня в отработке навыков работы с возражениями участвовали главный специалист отдела маркетинга УК «ТМС групп» Ринат Маликов и главный специалист отдела маркетинга «ТМС-Буровой Сервис» Ильшат Гараев. В рамках этого кейса Ринату Маликову, как продавцу, следуя алгоритму, необходимо было установить контакт с клиентом, выявить его истинные потребности и эффективно проработать возникшие в процессе беседы коммуникативные барьеры. А его оппонент, Ильшат Гараев, выступил в роли упрямого и капризного клиента. Гордый и неподдающийся уговорам покупатель всячески проверял менеджера на прочность. Условия были максимально приближены к «боевым». После 15 минут переговоров продавцу всё-таки удалось расположить к себе собеседника.

Уже по завершению тренинга участники дали обратную связь: оценили пройденный курс, выразили мнение о качестве подачи материалов, об опыте работы с новой методологией в решении коммуникативных барьеров и преимуществе применяемого подхода.

- Прошло более двух месяцев с того времени, как меня назначили на должность главного специалиста по маркетингу «ТМС-НТ». И не было ни дня, который бы проходил без возражений. Если раньше я воспринимал их, как желание поспорить и доказать свою точку зрения, то после прохождения тренинга моё мнение изменилось. Антон Белобородов дал понять, что возражение – это призыв к диалогу и возможность выявить у заказчика больше информации, что в результате позволит составить грамотное коммерческое предложение согласно всем потребностям клиента, - рассказал **главный специалист по маркетингу «ТМС-НТ» Ильдар Фассахов.** *- Я хотел бы поблагодарить наше руководство за развитие персонала по продажам. Результат всей этой работы виден в цифрах и объемах сторонних заказчиков, а также компании «Татнефть».*

Участникам также было предложено проголосовать за самого активного участника тренинга. Им стал главный специалист отдела маркетинга УК «ТМС групп» Евгений Бабин. Бизнес-тренер Антон Белобородов поздравил Евгения Николаевича и вручил ему в качестве приза сувенирную продукцию компании «БиКонТре».

Марсель ШАЙДУЛЛИН
Фото «АРТ Колибри»

11

УЧАСТНИКОВ

ЗА 3 ДНЯ

ПРОШЛИ ТРЕНИНГ

«ЭФФЕКТИВНАЯ ОБРАБОТКА ВОЗРАЖЕНИЙ»

Цель тренинга - приобрести новые знания и навыки по работе с клиентами. Для выстраивания эффективной коммуникации с заказчиком за три дня наши сотрудники получили теоретические и практические рекомендации по работе с возражениями клиентов в процессе переговоров. Этот курс является логичным продолжением тренинга «Эффективные продажи», в котором проходили обучение сотрудники различных дивизионов Холдинга «ТАГРАС» в апреле этого года.

В ходе данного обучения наши специалисты:

- Получили новый опыт при обсуждении возражений клиентов;
- Отработали определённые бизнес-навыки по ведению переговоров;
- Увидели рутинные вещи в новом ракурсе;
- Вернулись к работе с набором готовых к реализации решений;
- Расширили круг общения с коллегами из бизнес-среды.

Новый продукт «ТМС групп»

Для увеличения темпов отбора нефти и повышения коэффициента текущей нефтеотдачи пласта на залежах с высоковязкой нефтью нефтяники производят уплотнение сетки скважин. При этом существует опасность выброса пара температурой 140⁰ С на дневную поверхность под давлением 6,3 МПа. Существующая сегодня технология герметизации устья наклонно-направленной скважины при помощи гидравлического превентора ППГ350х35 трудоемкая. Большие габариты и масса превентора затрудняют оперативно проводить установку и демонтаж оборудования. Рынок требовал новых подходов.

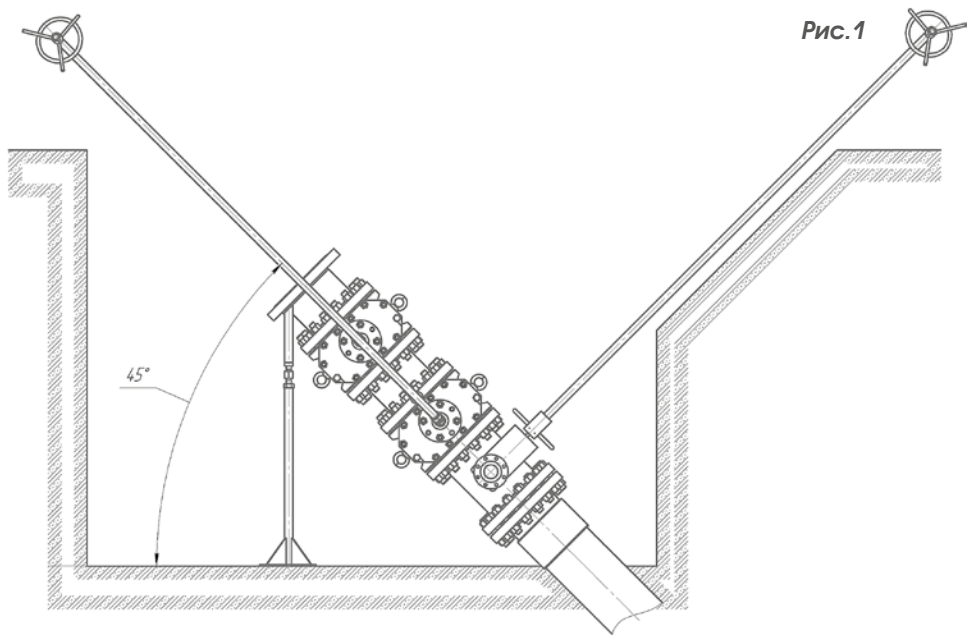

Рис.1

К решению вопроса в УК ООО «ТМС групп» подошли командно. Специалисты ООО «Гольфстрим»* и КБ УК ООО «ТМС групп» совместно подготовили техническое задание на герметизатор, разработали схему установки, 3D модель герметизатора и конструкторскую документацию

> ***Герметизатор устьевой плашечный (ГУП) – 300х6,3 предназначен для герметизации устья наклонно-направленной скважины в процессе бурения для предупреждения выбросов как при наличии в скважине бурильных труб, так и при их отсутствии, а также для управления потоком (отвода) скважинной среды (бурового раствора, пара и др.) из скважины или глушения скважины (управления скважиной).***

Герметизатор позволяет надежно и быстро герметизировать устье скважины, создавать циркуляцию бурового раствора с противодавлением на пласт, осуществлять расхаживание и проворачивание инструмента при герметизированном устье, закачивать раствор в скважину буровым или цементировочным насосом, быстро снижать давление в скважине. Под авторским надзором автора этих строк, ведущего инженера КБ УК ООО «ТМС групп» Александра Ермишова, герметизатор был изготовлен в ООО «ТМС-Буровой Сервис» и смонтирован на скважине Ашальчинского месторождения.

Принцип работы следующий: герметизатор устанавливается после спуска и цементирования заколонного пространства кондуктора под углом 45⁰ относительно горизонтальной поверхности земли, как на рисунке 1. На муфту кондуктора устанавливается фланец колонный, затем - оборудование в сборе: крестовина с запорной арматурой, превентор с глухими плашками, катушка, превентор с трубными плашками, катушка, штурвалы превентора, винтовая опора, дистанционный привод запорной арматуры. Монтаж оборудования производится на устье скважины, сначала на муфту устья скважины навинчивается колонный фланец. Далее в собранном виде герметизатор при помощи крана монтируется на колонный фланец и соединяется шпильками. Под герметизатор устанавливается винтовая опора и крепятся штурвалы для управления плашками. Для сообщения стволового прохода с наземными трубопроводами проводится обвязка боковых отводов.

Для того, чтобы герметизировать стволовой проход герметизатора, необходимо вращать штурвалы вручную по часовой стрелке, после чего плашки превентора перемещаются до их соприкосновения и, далее, до достижения герметизации. При наличии колонны бурильных труб проход закрывается превентором с трубными плашками. При отсутствии колонны бурильных труб проход закрывается превентором с глухими плашками, таким образом устье герметизируется. В остальных случаях превентор должен находиться в открытом положении – вручную вращаем штурвалы против часовой стрелки, так плашки отводятся до упора.

Герметизатор, разработанный и изготовленный в УК ООО «ТМС групп», применяется на наклонно-направленных скважинах впервые, аналогов с такими техническими характеристиками не существует.

Конструкция герметизатора универсальная. Превенторы с глухими плашками и превентор с трубными плашками конструктивно идентичны и отличаются только наличием центрального отверстия в плашках для уплотнения трубы. Герметизатор ремонтопригоден, плашки покупные и уплотнения стандартные; предусмотрена механизация – вращатели, синхронно вращая их с двух сторон, раздвигают одновременно обе крышки на необходимое расстояние, это облегчает замену глухих и трубных плашек.

Используемый герметизатор выполняет все требования к схеме установки и обвязки противовыбросового оборудования на скважинах с возможным газонефтеводопроявлением.

Герметизатор, изготовленный в УК ООО «ТМС групп», применяется на наклонно-направленных скважинах впервые, аналогов с такими техническими характеристиками не существует

- ООО «Гольфстрим» было создано в 2014 году и основным его направлением являлось строительство горизонтальных, наклонно-направленных скважин, эксплуатирующихся методом SAGD.

АВТОР:
Александр ЕРМИШОВ,
ведущий инженер КБ УК ООО «ТМС групп»

Комментарии

Ильдар Хайдаров,
директор ООО «Гольфстрим»

- Наши обязательства перед заказчиком – удовлетворить потребности и привлечь к партнерству, применяя инновационные подходы к организации работ, используя современные технологии и техники, не допуская травматизм и вред здоровью. Сформировать также лояльное отношение со стороны коллектива, построить долгосрочные партнёрские отношения, соблюсти законодательные требования в области охраны окружающей среды и охраны труда, снизить воздействие на окружающую среду.

Ринат Валиулин,
главный конструктор КБ УК ООО «ТМС групп»

- Конструкторское бюро УК ООО «ТМС групп» всегда готово к взаимовыгодному сотрудничеству для создания и внедрения новой техники и передовых технологий на объектах нефтедобычи, а также для совместной деятельности в решении актуальных проблем.

Праздник профсоюза

По итогам XXXII спартакиады среди производственных коллективов ПАО «Татнефть» команда «ТМС групп» заняла 3-е почетное место в группе нефтесервисных компаний

Начало на стр. 1

Сегодня профсоюз «ТМС групп» ведет комплексную работу по внедрению современных механизмов оценки условий труда, обеспечению на рабочих местах безопасных условий труда, совершенствованию системы оплаты труда работников, повышению ее минимального уровня и других социальных гарантий трудящихся и их семей.

По доброй и ежегодной традиции на сцене состоялось награждение победителей спартакиады и активистов профсоюзного движения. По итогам XXXII спартакиады среди производственных коллективов ПАО «Татнефть» команда «ТМС групп» заняла 3-е почётное место в группе нефтесервисных компаний. Награду из рук председателя профсоюзного комитета ПАО «Татнефть» Гумара Яруллина получили исполнительный директор ТМС-БизнесСервис Илсур Гараев и инструктор профкома «ТМС групп» Валерий Куропаткин.

После официальной части праздник продолжился. Ветераны, жители и гости города с большим удовольствием приняли участие в различных конкурсах, насладились выступлением популярных артистов татарской и башкирской эстрады.

Марсель ШАЙДУЛЛИН
Фото Зили ХАННАНОВОЙ

ОЗНАКОМИЛИСЬ С НОВЫМ ПРОГРАММНЫМ ПРОДУКТОМ

В рамках опытно-промышленной эксплуатации нового программного продукта «1С: Зарплата и управление персоналом» версии 3.1 в конференц-зале УК «ТМС групп» прошло обучение специалистов, ведущих табельный учет рабочего времени в управляемых организациях. Уже в этом месяце будет осуществлен переход на новую версию платформы. Инициатором обучения стал отдел организации труда и заработной платы.

Специалистов ознакомили с новыми возможностями программы и её расширенным функционалом. На реальных примерах из практики рассмотрели отличия новой программы ао ведению табельного учета от старой. Программа обучения также затрагивала темы кадрового делопроизводства, начисления заработной платы, бухгалтерского учета. На вопросы слушателей ответили инженер ООТиЗП «ТМС групп» Татьяна Маркелова, и.о. начальника отдела отчетности дивизиона «ТМС групп» Ирина Сарварова, начальник отдела кадров «ТМС групп» Галина Трофимова. Всего образовательный курс по работе с новым программным продуктом «1С: Зарплата и управление персоналом» версии 3.1 прошли 75 ответственных по работе с табельным учетом.

Марсель ШАЙДУЛЛИН
Фото Анастасии АБРАМОВОЙ

Награждения

Награды ко Дню нефтяника

За вклад в совершенствование производственной деятельности нефтесервисного холдинга «ТАГРАС», в связи с празднованием Дня работников нефтяной и газовой промышленности ПОЧЕТНОЙ ГРАМОТОЙ «ТаграС-Холдинг» награждаются:

Арсланов Ринат Альбертович - слесарь-ремонтник Сервисного центра № 2 ООО «ТМС-НТ».

Бострикова Любовь Юрьевна - машинист крана цеха трубного производства ООО «ТМС-Буровой Сервис».

Бухаров Александр Григорьевич - электромонтер по ремонту и обслуживанию электрооборудования, непосредственно занятый на объектах добычи нефти, Регионального центра № 2 ООО «МехСервис-НПО».

Галимханов Галимхан Ахматханович - слесарь-ремонтник, непосредственно занятый на объектах добычи нефти, Азнакаевского цеха ООО «МехСервис-НПО».

Зарипова Рушания Ринатовна - начальник отдела экономического планирования ТМС-БизнесСервис.

Золотухин Федор Васильевич - токарь механического цеха ООО «ТМС-Буровой Сервис».

Камалов Венир Хабзриевич - освобожденный председатель первичной объединенной профсоюзной организации УК ООО «ТМС групп».

Карабанова Татьяна Александровна - ведущий инженер отдела труда и заработной платы ТМС-БизнесСервис.

Кочемасов Евгений Сергеевич - слесарь-ремонтник Елховского цеха ООО «НКТ-Сервис».

Петрова Татьяна Николаевна - инженер сервисного центра по подготовке производства ООО «НКТ-Сервис».

Рахимов Ринат Анварович - токарь цеха по ремонту бурового оборудования ООО «ТМС-Буровой Сервис».

Танаева Юлия Валерьевна - ведущий специалист Прикамского цеха ООО «МехСервис-НПО».

Шарипов Эдуард Галимзянович - начальник отдела правового сопровождения ТМС-БизнесСервис.

Объявлена Благодарность генерального директора «ТаграС-Холдинг»:

Андрееву Сергею Евгеньевичу - машинисту экструдера цеха по изоляции ООО «ТМС-ТрубопроводСервис».

Безбородниковой Лилие Мударисовне - кладовщику цеха складской логистики ООО «ТМС-Логистика».

Быстрякову Николаю Михайловичу - токарю Нурлатского цеха ООО «НКТ-Сервис».

Гайфуллину Ренату Миратовичу - ведущему инженеру Бавлинского цеха ООО «МехСервис-НПО».

Закирову Марату Мухтасовичу - мастеру цеха изготовления станков-качалок ООО «ТМС-Буровой Сервис».

Зямалиеву Айдару Атласовичу - начальнику отдела развития производства ООО «ТМС-Логистика».

Иванову Александру Николаевичу - мастеру по ремонту и обслуживанию оборудования объектов добычи нефти Регионального центра № 2 ООО «МехСервис-НПО».

Комарову Артему Николаевичу - ведущему инженеру Регионального центра № 2 ООО «МехСервис-НПО».

Леонтьеву Андрею Викторовичу - электросварщику ручной сварки цеха изготовления станков-качалок ООО «ТМС-Буровой Сервис».

Феоктистову Сергею Владимировичу - грузчику Нурлатского цеха ООО «НКТ-Сервис».

Шарафетдинову Руслану Талгатовичу - электромонтеру по ремонту и обслуживанию электрооборудования, непосредственно занятому на объектах добычи нефти, Регионального центра № 2 ООО «МехСервис-НПО».

Шарафиеву Ильдару Хамбаловичу - слесарю-ремонтнику, непосредственно занятому на объектах добычи нефти, Регионального центра № 1 ООО «МехСервис-НПО».

Шлыкову Игорю Владимировичу - слесарю-ремонтнику, непосредственно занятому на объектах добычи нефти, Прикамского цеха ООО «МехСервис-НПО».

Хакимову Радику Фаритовичу - мастеру Елховского цеха ООО «НКТ-Сервис».

Ветераны «ТМС групп» - приверженцы активного досуга и здорового образа жизни

Возраст спорту не помеха

2 октября в манеже ДЮСШ по футболу состоялось торжественное награждение победителей VIII Спартакиады Альметьевского муниципального района «Третий возраст». В течение года участники пробовали свои силы в стрельбе из пневматической винтовки, в игре дартс, настольном теннисе, шахматах и шашках, плавании и других видах спорта.

По результатам соревнований старший состав «ТМС групп» занял третье общекомандное место из 39 команд участников. Ветераны «ТМС групп» - приверженцы активного досуга и здорового образа жизни. Они постоянные участники городских и районных спартакиад и социально-спортивного движения «Зеленый фитнес». Пенсионеры полны сил, жизненной энергии и желания быть здоровыми. А помогают им в этом занятия физкультурой и спортом.

БЛАГОДАРНОСТЬ

На днях в Совет ветеранов «ТМС групп» пришла благодарность от пенсионерки ООО «Татнефть-РНО-Мех-Сервис» Энже КУРОЧКИНОЙ.

«Хочу поблагодарить лично директора УК ООО «ТМС групп» Анвара Яруллина, председателя профкома Венира Камалова, председателя совета ветеранов Марину Пушкаревскую и весь коллектив компании «ТМС групп» за чуткое и внимательное отношение к нам, пенсионерам Азнакаевского района. Спасибо, что не забываете о нас, что даете возможность участвовать в жизни организации. Лично мне довелось принимать участие в выставке на конкурсе профмастерства, посвященном Дню нефтяников.

Хочется также поблагодарить Тамару Стрелкову за поддержку азнакаевских пенсионеров, за передачу нам продуктовых пакетов на День нефтяников и День пожилых людей, а также путевок в санаторий-профилакторий.

Желаю всему коллективу компании «ТМС групп» крепкого здоровья, благополучия и успехов в работе».

Интересная Казань

В первых числах октября неработающие пенсионеры «ТМС групп» знакомились с достопримечательностями и культурными объектами столицы Татарстана города Казани. Экскурсионный день начался с посещения музея Социалистического быта. Это действительно уникальное место, позволяющее переместиться в совсем ещё недалекие, но уже забытые 70-е и 80-е годы XX века. Пенсионеры предприятия с улыбкой и большой искренней радостью рассматривали экспонаты и делились воспоминаниями с коллегами о прошлом. Также в рамках экскурсии старший состав предприятия познакомился с самым оригинальным, ярким и необычным архитектурным памятником Казани – Храмом всех религий. Архитектурное сооружение объединяет в себе характерные черты и особенности разных религий мира. Посетители с особым интересом разглядывали яркие витражи, мозаику и многое другое. И завершилась экскурсия посещением комплекса «Городская панорама». Это место, где прошлое и настоящее встречаются с будущим. Мир удивительных мультимедийных экспонатов об истории и современности Казани, созданный учёными, художниками, дизайнерами, инженерами с применением самых современных цифровых технологий. Довольные и под большим впечатлением от увиденного наши пенсионеры возвратились домой. Пользуясь случаем, старший состав предприятия выражает большую благодарность руководству компании «ТМС групп» за поддержку и внимание.

Пенсионеры предприятия с улыбкой и большой искренней радостью рассматривали экспонаты и делились воспоминаниями с коллегами

В рамках экскурсии старший состав «ТМС групп» посетил Храм всех религий в поселке Старое Аракчино

Пенсионеры остались довольны экскурсией

МАТЕРИАЛЫ ПОЛОСЫ ПОДГОТОВИЛИ Марсель ШАЙДУЛЛИН и Гульназ ЗАКИРОВА

Интеллектуальные игры

Между собой состязались бригадами, по 6 человек в каждой. Распределились просто: девушки против парней

Играли 2 дня по 2 команды. В итоге команды «сильного пола» одержали победу и в первый день, и во второй

Как известно, «лучший отдых – это смена деятельности». В связи с предстоящим проведением интеллектуальной игры брейн-ринг «Future technology» на английском языке в рамках II Международного форума «Наука и Инновации», который организуют ПАО «Татнефть» и ГБОУ ВО «АГНИ», работники СЦНШ ООО «НКТ-Сервис» решили провести свои игры. Тем более в таком формате состязания на предприятии еще не проводились.

Брейн-ринг – это интеллектуальная игра, проходящая на высоких скоростях, когда порой все решают доли секунд. Игра непредсказуема, в ней зачастую азарт берет верх над рассудительностью, молодость над опытом.

Участники разделились на 4 команды по 6 игроков. Игра получилась не совсем стандартной, поскольку игрокам было предложено помимо вопросов, также разгадать названия кинофильмов, зашифрованные в виде смайликов и вспомнить музыкальные заставки к ним. После завершения разминочного раунда уже была заметна командная игра, вовлеченность каждого участника в процесс и стремление занять первое место.

Непредсказуемым оказался и итог игры. Казалось бы, командам можно было «вздохнуть с облегчением», но после подсчета баллов, выявить победителя не удалось. Поэтому итог решил дополнительный раунд.

Эта игра впервые проводилась в нашем подразделении. Тем не менее, она очень понравилась не только участникам, но и болельщикам.

Выражаем благодарность руководству и профсоюзному комитету ООО «НКТ-Сервис», а также профсоюзному комитету УК ООО «ТМС групп» за поддержку идеи и помощь при проведении игры.

Айгуль ВАЛИАХМЕТОВА,
молодежный лидер СЦ НШ
ООО «НКТ-Сервис»

Сложный, но фееричный полуфинал

13 октября в Большом зале Дворца культуры «Нефтьче» прошло самое ожидаемое событие осени для молодых работников группы предприятий «Татнефть» - полуфинал КВН Лиги «Татнефть». 17-й сезон, ставший очередной перезагрузкой КВН, продолжился феерической, хотя и очень сложной, нервной и неровной игрой. Команда КВН «ТМС групп» сыграла по всю силу, однако, пройти в финал не смогла.

Выступление 15-и команд было разбито на две части, в каждой из которых ребята сначала состязались в конкурсе «Визитка», а затем мерялись юмором в «Разминке». Шутили КВНщики на самые острые темы: о политике и отношениях людей, о семье и детях, о родителях, начальниках и подчиненных, деньгах и работе. Привлекли максимальное количество людей – детей, бабушек, жен, друзей, использовали самый необычный реквизит – от запорожца до живых пони и желтого питона.

15 команд показали лучшее, что у них было. КВНщики «ТМС групп» обновили гардероб и вышли в ярких костюмах желто-синей расцветки. Им пришлось состязаться с еще 7-ю командами. Наши ребята выстроили выступления на музыкальной теме, создав свой видеорэп-баттл, куда привлекли своих бабушек и дедушек. По аналогии с «Black Stars» на экране состязались «Black Старики», замечательные певцы и певицы. Зрителям особенно запомнилась «корова-турбопушка». Выступление команды члены жюри оценили в 5,5 баллов.

Первый полуфинал продолжился «Разминкой», в которой команды отвечали на вопросы жюри. Это самый сложный КВНовский конкурс, когда ребятам приходится шутить на ходу. Надо сказать, некоторым это удалось хорошо. На «Разминке» команда «ТМС групп» получила 0,8 балла. Игра продолжилась «Разминкой» и для команд второго полуфинала. Ребятам было несказанно сложней, чем их предшественникам, ведь для зрителя на этот вечер они оставались «темными лошадками». Поэтому первые вопросы и шутки шли со скрипом. Однако потом ребят было не удержать. Были ответы и смешные, и элегантные. Во втором полуфинале выступили 7 команд, а сама игра прошла динамичнее и ровнее первой.

- Команды шутили на злобу дня. Это значит, вы неравнодушны к жизни компании, - резюмировал **председатель жюри Рифдар Хамадьяров** перед объявлением результатов.

Впрочем, перед оглашением возникла заминка из-за новшеств в счетной системе, так что совершенно случайно зрители стали свидетелями искрометного и профессионального экспромт-челленджа от членов жюри, которые перекидывались шутками, как мячом в баскетболе.

Наконец, жюри объявило итоги. Финалистами стали сборные ООО «Система-Сервис», ООО «Татбурнефть», НГДУ Альметьевнефть», «Бавлынефть», «Лениногорскнефть» и Центр обслуживания бизнеса. К шести командам, отобранным жюри, присоединилась еще одна, по выбору наставников, экс-членов жюри КВН Лиги «Татнефть», – ею стала команда «Ремнев» ООО «ТаграС-РемСервис».

Гульназ ЗАКИРОВА
Фото Равиля ХАФИЗОВА

Сборая «ТМС групп» набрала 6,3 балла в своем полуфинале, для выхода в финал им не хватило одной десятой балла

Спортивный сезон открыт

В субботу, 5 октября 2019 года, в Спорткомплексе УСО ПАО «Татнефть» города Альметьевск, стартовала XIV Спартакиада УК ООО «ТМС групп» . Первыми прошли соревнования по настольному теннису.

XIV Спартакиада УК ООО «ТМС групп» - комплексное соревнование в сезоне 2019-2020 годов. Она является проверкой состояния физкультурно-массовой и оздоровительной работы в структурных подразделениях УК ООО «ТМС групп», способствует вовлечению сотрудников к систематическим занятиям физической культурой и спортом, укреплению здоровья, выявлению лучших коллективов и команд комплектованию и подготовке сборных команд по видам спорта, входящих в XXIII Спартакиаду ПАО «Татнефть».

XIV Спартакиада УК ООО «ТМС групп»» включает в себя девять видов спорта. Помимо настольного тенниса пройдут соревнования по волейболу среди мужчин и женщин, бадминтону, лыжным гонкам, плаванию, мини-футболу, перетягиванию каната и легкоатлетическому троеборью. По итогам всех видов определятся победители и призёры. Действующими победителями Спартакиады УК ООО «ТМС групп» являются спортсмены ООО «МехСервис-НПО», которые вернули себе данное звание по истечению четырех спортивных сезонов в УК ООО «ТМС групп».

В турнире по теннису приняли участие сотрудники семи обществ управляющей компании. Одна игра велась до 11 набранных очков в сете и до двух победных сетов в одной игре. Семь заявившихся участников от каждой команды и в каждой из категории, согласно жребию, делились на две подгруппы, по три игрока в группе под литерой «А». И четыре игрока определялись в группу «Б», с предварительными «матками» в каждой из подгрупп. «Матками» являлись прошлогодние финалисты от каждой категории. Первенство в личном зачете было разыграно среди женщин без возрастных ограничений, среди мужчин в возрастной категории до 35 лет и 35 лет и старше.

По итогам упорной и захватывающей игровой борьбы места в личном и общекомандном зачете распределились следующим образом. Первой среди женщин стала **Регина Каримова** (УК, ТМС-БизнесСервис), второе место заняла **Гульнур Валиуллина** (ООО «МехСервис-НПО»), третье - **Татьяна Аракчеева** (ООО «НКТ-Сервис»).

Среди мужчин в возрастной категории до 35 лет абсолютным победителем стал **Павел Страхов** (ООО «МехСервис-НПО»), вторую ступень пьедестала почета занял **Марсель Саттаров** (ООО «НКТ-Сервис»), третье место занял **Нияз Имамвердинов** (ООО «ТМС-ТрубопроводСервис»).

Среди мужчин в возрастной категории 35 лет и старше первое место занял **Ильдар Нурмухаметов** (ООО «НКТ-Сервис»), вторым стал **Альберт Вильданов** (ООО «МехСервис-НПО»), третье место занял **Тахир Валиуллин** (ООО «ТМС-Нефтяные технологии»).

Руслан ГАБСАЛЯМОВ,
корпоративный журналист
ООО «МехСервис-НПО»

Общекомандный зачет соревнований по настольному теннису в зачет XIV Спартакиады УК ООО «ТМС групп»

№ п/п	Наименование общества	Женщины	Мужчины до 35 лет	Мужчины 35 лет и старше	Баллов	Место
1.	ООО "МехСервис-НПО"	2	1	2	5	1
2.	ООО "НКТ-Сервис"	3	2	1	6	2
3.	УК, ТМС-БизнесСервис	1	4	4	9	3
4.	ООО "ТМС-ТрубопроводСервис"	4	3	7	14	4
5.	ООО "ТМС-Буровой Сервис"	5	5	5	15	5
6.	ООО "ТМС-Нефтяные технологии"	6	7	3	16	6
7.	ООО "ТМС-Логистика"	8	6	6	20	7

Праздничный календарь

14 октября – День стандартов или Всемирный день стандартизации

В этот день в 1946 году в Лондоне открылась конференция национальных организаций по стандартизации. 25 стран, включая СССР, были представлены 65 делегатами. Результатом их работы стало принятие решения о создании Международной организации по стандартизации, ИСО — International Organization for Standardization (ISO). Отмечать Всемирный день стандартов стали только в 1970 году по предложению президента ISO господина Фарука Сунтера (Турция).

Стандартизация — установление и применение правил с целью упорядочения деятельности в определенной области на пользу и при участии всех заинтересованных сторон, в частности, для достижения всеобщей оптимальной экономии при соблюдении функциональных условий и требований техники безопасности. Компания «ТМС групп» работает в соответствии с международным стандартом ISO 9001:2015.

23 октября - День работников рекламы в России

День работника рекламы (День рекламщика) — профессиональный праздник всех составителей рекламы, рекламодателей и пиарщиков России. Этот праздник отмечается с 1994 года.

«Реклама — двигатель торговли», — крылатая фраза, которую И.Ильф и Е.Петров вложили в уста незабвенного героя «Двенадцати стульев» Остапа Бендера. А значит, 23 октября — это день творческих людей, которые вносят неоценимый вклад в развитие торговли и, соответственно, экономики России.

Слово «реклама» произошло от латинского reclamare — выкрикивать. По свидетельствам культурологов у древних римлян торжественные процессии, завершающие триумфальные события, включали элементы рекламы: хвалебные речи, демонстрация добытых в сражениях трофеев. В античности политическая реклама по большей части представляла собой восхваляющие надписи, которые высекались на статуях правителей и полководцев. И в средневековье «рекламная» конкуренция проявлялась по преимуществу в устной форме — выкрики торговцев, призывы разносчиков и бродячих ремесленников...

Сегодняшняя реклама — сложная наука. На продвижение товаров и услуг тратятся огромные суммы денег. Но цель у рекламы осталась та же — выделять товар среди конкурентов, «раскручивать» его и увеличивать продажи.

Сам же День рекламщика становится в нашей стране все популярнее, ведь в сфере «рекламных» профессий работает сегодня немало специалистов — создатели рекламы, пиар-специалисты, менеджеры по рекламе.

25 октября – День Маркетолога

Каждый год 25 октября маркетологи России отмечают свой профессиональный праздник. Дата выбрана не случайно – 25 октября 1975 года в нашей стране был издан указ создать специальное министерство по управлению маркетингом и рекламой в СССР.

В 70-80-е людей с загадочной профессией «маркетолог» было очень мало, так как ни один ВУЗ страны не выпускал таких специалистов. Сегодня количество работников этой сферы заметно выросло, и уже ни одна компания, направленная на успешное развитие, не обойдется без грамотного маркетолога. И хотя профессия существует почти 40 лет, день маркетолога входит в число неофициальных праздников и отмечается узким кругом работников этой отрасли.

Маркетинг (от англ. marketing — продажа, торговля на рынке) – это управление совокупностью процессов создания, продвижения и реализации товаров и услуг для удовлетворения потребителей с выгодой для организации. То есть грамотный маркетолог должен следить за социальными процессами и подстраивать продвигаемый бизнес. Именно поэтому работа маркетолога всегда проходит в ритме non-stop.

Материалы подготовлены по информации из интернета

Главный редактор Г.В. Закирова.

Верстка Г.М. Закировой.

Адрес редакции и издательства: 423450, г. Альметьевск, ул. Мира, 6. тел. (88553) 313471, 313417. e-mail: navigator_tms@mail.ru.

Учредитель и издатель газеты УК ООО «ТМС групп». Адрес: 423450, г. Альметьевск, ул. Герцена, 1д.

Зарегистрирована Федеральной службой по надзору в сфере информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор). Свидетельство о регистрации ПИ № ФС77-47494. Газета выходит 2 раза в месяц. Распространяется по подписке. +6.

Отпечатано в типографии филиала АО «ТАТМЕДИА» «ПИК«ИДЕЛ-ПРЕСС», г. Казань ул. Декабристов, 2. Заказ 2692. Тираж 2441. Подписана в печать 14.10.19 в 10.00. Подписной индекс 35666.